

SEAGATE PARTNER PROGRAM

携手共建
数据存储的未来

与创新型行业领军 企业建立富有活力的 合作伙伴关系。

十多年来，Seagate 一直走在塑造数据存储未来的前沿。

Seagate 推出的 Partner Program 旨在提供增长所需的资源、支持和机会，助力您实现业务转型。该计划将行业领先的存储解决方案与全面的合作伙伴支持相结合，致力于推动合作双方实现共赢。

我们可扩展的创新存储解决方案能从容应对当今 AI 与云应用在数据与存储方面的重重挑战。市场对安全、可持续和可扩展存储的需求从未如此强烈。

了解我们如何帮助您加速增长，实现数据价值的最大化。

我们与 Seagate 的关系体现了理想合作伙伴关系的特质——可靠、创新以及对客户成功的共同承诺。

DAVID MIKETINAC

战略计划副总裁

Cambridge Computer*



驾驭数据经济：做您海量数据资产的坚实后盾

在蓬勃发展的数据经济中，企业对大容量数据存储解决方案的需求日益迫切。面对不断增长的数据洪流，如何高效管理海量信息成了众多企业的关键挑战。Seagate Partner Program 便由此应运而生，助力企业取得成功。

Seagate 通过三级合作伙伴模式，提供推动业务增长所需的各种资源和工具。我们的产品综合全面，涵盖了从个人设备到企业级数据存储系统和云等全方位的存储需求。此外，我们还提供多样化的工具与个性化路径，确保您在不同阶段都能达成目标。我们始终致力于为合作伙伴提供成功所必需的解决方案与服务支持。

当下正是与 Seagate 携手的绝佳时机。作为全球知名的大容量存储供应商，Seagate 在 45 年的发展历程中，出货量已逾 4ZB，全面覆盖云、边缘及终端设备领域。

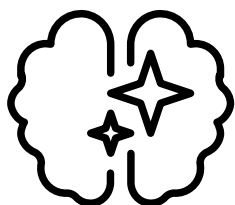
* Cambridge Computer 位于马萨诸塞州沃尔瑟姆，是一家技术集成商、咨询公司和渠道合作伙伴，为技术终端用户提供各种产品和服务。

全力承诺



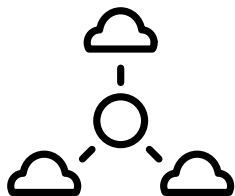
我们对合作伙伴的承诺侧重于协作、赢得信任，并在整个销售周期内，全力以赴为您提供全方位的支持。与我们合作，您将获得行业领先的技术解决方案。这些方案不仅可以提升数据管理、安全防护和可扩展能力，还将助您加速实现关键业务目标。

追求创新



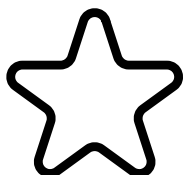
随着 AI 模型复杂度与应用水平的持续提升，对大容量数据存储解决方案的需求正迅猛增长。采用 Mozaic（魔彩盒）技术的 Seagate Exos M 系列硬盘是业界首款实现每盘面 3TB 突破性面密度的产品，为不断演进和扩展的 AI 工作负载提供了卓越的存储容量与能效。Mozaic 技术为下一代数据中心和云架构铺平了道路。

丰富产品组合



我们全面的产品组合可支持您根据客户不断变化的需求，自由组合与配置解决方案——无论是扩展业务规模、优化备份与恢复策略，还是降低成本复杂度，您都能助力客户实现其业务目标。

提供丰富计划权益



用“新”服务，赋能伙伴。四大核心功能升级，聚焦“提升业务效率，增强渠道互动，深化品牌粘性”的核心目标，通过四大功能与会员等级的全方位升级，精准响应行业热点和渠道市场需求，提供更优质的平台支持与服务，全面赋能渠道合作伙伴。希捷尊享荟会员，翡翠以及钻石级合作伙伴可通过我们便捷的尊享荟微信小程序享有希捷市场提供的丰富的活动权益等资源。

我们倾听合作伙伴的声音。基于此，我们对计划进行升级，重点关注云、AI 应用与边缘领域的海量数据机遇。我们正为合作伙伴提供把握新兴趋势、开拓收入来源所必需的专业能力。全新的能力框架助力您深入理解各市场中的数据存储需求与解决方案。此外，我们还为合作伙伴推出了全新的财务权益。这不仅是一项存储计划——更是一套帮助经销商成长为可靠行业顾问的整体方法。

为增长而生—— 从云端到边缘

作为行业领导者，Seagate 凭借广泛的产品组合助力合作伙伴取得成功。

自推出第一款硬盘以来，我们从未停止创新，始终坚信**数据的价值**。



MELYSSA BANDA

高级副总裁

边缘产品与市场

Seagate Technology



您可靠的存储合作伙伴

Seagate Partner Program 专为增值经销商、系统集成商和托管服务提供商而打造，提供精简优化的计划结构，以及差异化的权益与奖励。

包括经销商线上授权，斯巴达线上打卡，会员积分，培训与能力认证等权益。



要求

	会员	翡翠	钻石
营收*	0 美元	500,000 美元	1,000,000 美元
授权条款与条件	有	有	有

* Seagate 财年（7 月至次年 6 月）期间所有 Seagate 产品的营收均包含在内。

合作伙伴的各项权益

		会员	翡翠	钻石
财务权益	市场开发资金	-	基于提案	
	激励措施	-	有	有
业务权益	专属销售经理	-	-	有
	专属营销经理	-	-	有
	Partner Program 徽章与证书	有	有	有
	Seagate “如何购买” 页面功能	邀请制		有
	评测硬盘/演示设备/Lyve Cloud 免费试用*	有	有	有
	Partner Program 峰会	邀请制		有
	合作伙伴顾问委员会	-	邀请制	
培训与能力认证	能力建设与培训课程	有	有	有
	现场培训/专属培训	-	根据要求	有
	联合品牌案例研究/参考架构/ 解决方案简介	-	有	有

* 适用于特定地区。

获得竞争优势

Seagate 的 Partner Program 将通过希捷尊享荟微信小程序提供技术和业务领域的相关培训。我们提供个性化的学习路径，帮助合作伙伴把握新兴存储趋势。我们的能力框架助力合作伙伴深入了解各种数据存储市场，涵盖云、边缘和数据中心解决方案，视频图像应用 (VIA) 以及网络附加存储 (NAS) 解决方案等专业领域。

合作伙伴可根据其市场重心、产品专长或组织角色，定制专属学习路径。技术专业人员可精进系统架构与集成知识，而销售团队则能掌握解决方案定位与竞争差异化的技能。

完成能力培训后，合作伙伴将获得专属数字徽章。这些徽章有助于向客户展示自己的能力和竞争优势。所提供的培训和教育还将定期更新，以配合新产品发布，满足不断变化的市场需求。



准备好成为 Seagate 合作伙伴了吗？

与我们携手，共同开启迈向成功、实现增长的全新旅程。
立即行动，请扫码下方二维码。

注册完成后，即可访问我们的希捷尊享荟小程序，借助量身定制的培训计划丰富您的业务知识。

要了解有关我们计划的更多信息，请访问[此处](#)的合作伙伴页面。

1. 注册参加 Seagate Partner Program
2. 访问希捷尊享荟微信小程序并接受 Partner Program 的条款与条件
3. 探索学习路径并开始培训
4. 获得能力认证
5. 使用垂直解决方案简介和营销材料
6. 经销商授权申请
7. 斯巴达线上打卡
8. 积分商城获好礼



中国区合作伙伴请扫描二维码，
通过微信小程序访问
Seagate Partner Program。

中国大陆用户登录或注册
请扫二维码或微信搜索“希捷尊享荟”小程序